**Use case:** Process Order

**Omfang og niveau:** Dette omhandler en ordre der går gennem systemet

**Primær aktør:** Sælger

**Pre betingelser:** At der ikke er registret kunder

**Post betingelser:** Varen bliver leveret

**Basis succes flow:**

1. Sælger modtager en ordre på mail eller telefon
2. Systemet opretter en ordre
3. Sælgeren modtager og angiver kundens oplysninger
4. Systemet registrerer kunden i systemet
5. Sælgeren søger efter vare i systemet
6. Systemet returnerer varens oplysninger
7. Sælger tilføjer varen og antal til ordren
8. Systemet returnere at varen er tilføjet til ordren
9. Sælgeren beder om ordrens totalpris
10. Systemet returnerer rabat
11. Systemet returnerer totalprisen
12. Sælgeren modtager kundens betalingsoplysninger
13. Systemet bekræfter kundens oplysninger
14. Sælgeren afslutter ordren
15. Systemet gemmer og printer en faktura ud
16. Systemet sender en mail med fakturaen med ordreinformation til kunden

**Alternativt flow:**

* Systemet går ned
* Kunden fortryder

5a Sælgeren indtaster et forkert varenummer

5b Varenummeret findes ikke i systemet

7a Varen kunne ikke findes

15a Ordren bliver ikke gemt